

“伝わる、分かりやすい話し方”をマスターして、
 ビジネス力をアップ!

コミュニケーション

ロジカル・スピーキング

すべてのビジネスパーソンに必要なロジカル・スピーキングのスキル・ノウハウについて、
 講義、演習で、日経ビジネススクールの人気講師がわかりやすく解説します

セミナーのねらい

「整理された正しい情報を話すためのフレームワークを学びたい」
 「様々なビジネスシーン(報告・会議・交渉・セールスなど)において論理的に、わかりやすい説明をするスキルを身につけたい」

などの課題をお持ちの方が多く現状ではないでしょうか。

ビジネスにおいては「結論から先に話す」など、最短・最速で最大の成果を出す話し方が求められますが、コミュニケーションが苦手な人も一定の方法を身につけ、場数を踏めば、必ず本来の話す能力を引き出すことができるようになります。

本講座では、すべてのビジネスパーソンに必要なロジカル・スピーキングのスキル・ノウハウについて、

講義=1ロジカルであるとは

- 2 ミッション、フレームワーク、ロジックツリー
- 3 Yes・But法、オールYes法

演習=1 並列型ピラミッドストラクチャ

- 2 解説型ピラミッドストラクチャ
- 3 スピーチのチェックシート

で、日経ビジネススクールの人気講師がわかりやすく解説します。

若手ビジネスパーソンや指導するリーダー・マネジャーのご参加をオススメします。

西村 克己 氏

ナレッジクリエイト 代表取締役



1982年東京工業大学大学院経営工学科修了。富士フイルムを経て、90年に日本総合研究所に移り、研究事業本部主任研究員として経営コンサルティング、社員研修会などを多数手がける。2003年より芝浦工業大学大学院教授を経て08年より客員教授。現在、昭和ホールディングス社外取締役、株式会社ナレッジクリエイト代表取締役。専門分野は、経営戦略、戦略思考、プロジェクトマネジメント、ロジカルシンキングなど。

主な著書に『持たないで儲ける会社』(講談社+α新書)『1分間ドロッカー』『1分間コトラー』『1分間ジャック・ウェルチ』(以上、SBクリエイティブ)『ゼロから始めるプロジェクトマネジメント大全』(大和書房)『問題解決フレームワーク44』『戦略決定フレームワーク45』(学研パブリッシング)『ポーター博士の「競争戦略」の授業』(かんき出版)など著書120冊以上。

プログラム

- 論理思考とは何か?
- 体系的にとらえる思考法
- 話しが苦手な方にYes・But法
- 並列型ピラミッドストラクチャの説得ストーリー
- 解説型ピラミッドストラクチャの説得ストーリー

日時

2020年1月15日(水)
 10:00 ~ 17:00

会場

丸の内オアゾ(OAZO)丸善3階
 日経セミナールーム

受講料

45,100円(税込み)

対象者

マネージャー、リーダー、新任、若手

レベル

基礎

WEB検索番号:P1901774