

緊張を克服し、聴衆の前で堂々と話せる「伝える力」を習得する

コミュニケーション

# 実践 「戦略的プレゼンテーション」講座

実践心理学NLP(神経言語プログラミング)を用いることで、通常の話し方・プレゼンセミナーではあまり伝えられない、「短時間で緊張を克服するノウハウ」を学び、自信を持ってプレゼンに臨むことができる実践的な「伝える力」を習得します

## セミナーのねらい

昨今、大人数の前で堂々としたプレゼンテーションを成功させ、生き活きと輝いている人達をTV等のメディアで見る機会が増えてきました。「自分もあのように自信を持って、自分の思いを言葉にして伝えたい」と思われる方も多いのではないのでしょうか。

本講座は、実践心理学NLP(神経言語プログラミング)を用いることで、通常の話し方・プレゼンセミナーではあまり伝えられない、「短時間で緊張を克服するノウハウ」を学び、自信を持ってプレゼンに臨むことができる実践的な「伝える力」を習得します。また、TED・スーパープレゼンやオバマ大統領演説など優れたプレゼンの背景にある有効な構造を理解し、聞き手の心を動かすメカニズムをワークを通じて習得・実践する機会を持ちます。

この1日講座を通じて、あなたの話し方・プレゼンテーションに対する見方を変え、より良い話し手になるためのすぐに使えるスキルとノウハウを伝授します。

実践心理学NLPのエッセンスをふんだんに盛り込み、明日からすぐに使える話し方・プレゼンテーションのノウハウを学びます。体感型ワークによって、その場で使って効果を確認する、理解度・納得感の高い内容です。

講師は、オバマ大統領演説を日本で初めてNLP心理学で分析した書籍『戦略的話し術』の著者としてのノウハウを活かし、受講者の持つ潜在的なプレゼンテーション能力を引きだすお手伝いをします。

本講座で身に付けられるスキルは、プレゼンのみならず、会議、営業、交渉、など、様々なコミュニケーションの場面で実践的に活用できます。

## 二階堂 忠春 氏

日本NLP能力開発協会代表理事、  
東北福祉大学 特任准教授 /  
デジタルハリウッド大学大学院 客員教授



東北大学法学部卒業、南カリフォルニア大学経営大学院修士(MBA)。2009年米国紙「ニューヨーク・タイムズ」でコミュニケーションの専門家と紹介される。現在、プレゼンテーション、チーム・ビルディング、交渉・セールス等のコミュニケーション技術をテーマに全国各地で講演・研修を実施。NHKをはじめ全国ネットのテレビ番組等に出演し、各界の著名人や首脳クラスのプレゼンテーションやコミュニケーションに関してコメントする。著書に、日本で初めてオバマ大統領演説をNLP心理学で分析し、誰もが上手いプレゼンをする際に活用できるノウハウを記した『戦略的話し術』(廣済堂出版)がある。

## プログラム

- イントロダクション
- 自分の話し方を知り、状態を整える
- 優れたプレゼンに学ぶ  
「心を動かす話し方」とは
- 分かりやすく伝える、説明力を鍛える
- ストーリーを語る
- クロージング

日時

2020年2月18日(火)  
10:00 ~ 17:00

会場

丸の内オアゾ(OAZO)丸善3階  
日経セミナールーム

受講料

49,500円(税込み)

対象者

マネージャー、新任、中堅、若手

レベル

基礎

WEB検索番号:P1901800